

とうがね 週末創業塾 塾生を募集します

事前に準備をしっかりすることで商売に集中でき、売上増加させることができます。
ぜひ、飛躍するための準備として短期集中講座にご参加ください。

第1回 カリキュラム	H31 1月19日(土) 10:00~16:00	【テーマ】 経 営	・創業の心構え ・失敗しない創業の知識 ・ネットワークの作り方と活用方法	【講師】 中小企業診断士
		【テーマ】 実践事例	・創業までに必要な準備 ・創業してわかった課題 ・将来の展望	【講師】 中小企業診断士 創業塾卒業生
第2回 カリキュラム	H31 1月26日(土) 10:00~16:00	【テーマ】 販路開拓	・自分のアイデアを具体化する ・商品、サービスを売る方法を学ぶ ・ある部分で1番になる方法 ・創業者にもできる営業の仕方	【講師】 中小企業診断士
第3回 カリキュラム	H31 2月2日(土) 10:00~16:00	【テーマ】 税 務	・創業する前に必ず知っておくこと →届出、帳簿のつけ方、申告、節税 ・どっちを選ぶ 法人？個人？	【講師】 税理士
		【テーマ】 労 務	・私と家族そして従業員の保険と年金 ・従業員を雇う時に必要なこと ・各種助成金のご案内	【講師】 社会保険労務士
第4回 カリキュラム	H31 2月9日(土) 10:00~16:00	【テーマ】 創業融資	・創業の資金調達方法と必要な準備 ・資金繰り計画 ・審査のチェックポイント	【講師】 日本政策金融公庫 融資担当者
		【テーマ】 IT・情報化	・ホームページ等を活用した販促活動 ・自分に合ったITの活用方法 ・面倒業務をITでラクする方法	【講師】 中小企業診断士 (IT専門家)
第5回 カリキュラム	H31 2月16日(土) 10:00~16:00	【テーマ】 創業計画①	・売上予測、経費予測の考え方 ・自社を理解してもらうための計画書 →融資・補助金・販路開拓・ネットワークに活用	【講師】 中小企業診断士
第6回 カリキュラム	H31 2月23日(土) 10:00~16:00	【テーマ】 創業計画②	・創業計画書のブラッシュアップ ・人前で話すことの重要なポイント →販路開拓・営業力強化・融資の支援獲得 ・計画発表会	【講師】 中小企業診断士

とうがね週末創業塾 受講申込書

Fax.0475-52-1105

【受付締切】1月11日(金)

お名前	フリガナ	性別 男・女	年齢 才	創業を 予定している 業種・業態	— —	<input type="checkbox"/> 未定
	E-mail					電話番号
ご住所	〒					
現在の状況	<input type="checkbox"/> 会社員 <input type="checkbox"/> 学生 <input type="checkbox"/> 主婦 <input type="checkbox"/> パート・アルバイト <input type="checkbox"/> 無職 <input type="checkbox"/> その他 <input type="checkbox"/> 経営者					
応募動機	<input type="checkbox"/> 創業準備中 <input type="checkbox"/> 既に創業している <input type="checkbox"/> 社内での新規事業(第二創業)を検討している <input type="checkbox"/> 創業に興味がある <input type="checkbox"/> 事業承継を予定 <input type="checkbox"/> 最近事業承継をした					
ご要望・質問など						

※上記をご記入の上、本紙をFAX、または電話・郵送にてお申し込みください。
※記載いただいた内容は、受講時の本人確認、受講者台帳の作成、当講座に関するご案内等、
創業支援に関する事業目的以外には使用いたしません。
詳細は当所HPでもご確認ください。 <http://www.togane-cci.or.jp/>

申し込みはメールでもOK
QRコードが読み込めない時は
isaka@togane-cci.or.jp まで

