

# とうがね 夜間 創業塾 塾生を募集します

事前に準備をしっかりすることで商売に集中でき、売上増加させることができます。  
ぜひ、飛躍するための準備として短期集中講座にご参加ください。

第1回 カリキュラム	令和3年 1月15日(金) 18:30~21:00	【テーマ】 経営	・創業における心構え ・失敗しない創業の知識 ・ネットワークの作り方と活用方法	【講師】 中小企業診断士
第2回 カリキュラム	令和3年 1月22日(金) 18:30~21:00	【テーマ】 販路開拓	・自分のアイデアを具体化する ・商品、サービスを売る方法を学ぶ ・ある部分で1番になる方法 ・創業者にもできる営業の仕方	【講師】 中小企業診断士
第3回 カリキュラム	令和3年 1月29日(金) 18:30~21:00	【テーマ】 IT	・ホームページ等を活用した販路開拓 ・自分に合ったITの活用方法 ・面倒業務をITでラクする方法	【講師】 中小企業診断士 (IT専門家)
第4回 カリキュラム	令和3年 2月5日(金) 18:30~21:00	【テーマ】 労務	・私と家族そして従業員の健康保険と年金 ・従業員、アルバイトを雇う時に必要なこと ・各種助成金のご案内	【講師】 社会保険労務士
第5回 カリキュラム	令和3年 2月12日(金) 18:30~21:00	【テーマ】 金融	・創業の資金調達方法と必要な準備 ・資金繰り計画 ・審査のチェックポイント	【講師】 日本政策金融公庫
		【テーマ】 税務	・創業する前に知っておくこと →届出、帳簿のつけ方、申告、節税 ・どっちを選ぶ 法人？個人？	【講師】 税理士
第6回 カリキュラム	令和3年 2月19日(金) 18:30~21:00	【テーマ】 創業計画 ①	・売上予測、経費予測の考え方 ・自社を理解してもらうための計画書 →融資・補助金・販路開拓・ネットワークに活用	【講師】 中小企業診断士
第7回 カリキュラム	令和3年 2月26日(金) 18:30~21:00	【テーマ】 創業計画 ②	・創業計画書のブラッシュアップ ・人前で話すことの重要なポイント →販路開拓・営業力強化・融資の支援獲得 ・計画発表会	【講師】 中小企業診断士

東金創業塾 受講申込書

Fax.0475-52-1105

【受付締切】1月8日(金)

お名前	フリガナ	性別 男・女	年齢 才	創業を 予定している 業種・業態	□未定
E-mail				電話番号	□携帯 □自宅 □職場
ご住所	〒				
現在の状況	□会社員 □学生 □主婦 □パート・アルバイト □無職 □その他 □経営者				
応募動機	□創業準備中 □既に創業している □社内での新規事業(第二創業)を検討している □創業に興味がある □事業承継を予定 □最近事業承継をした				
ご要望・質問など					

※上記をご記入の上、本紙をFAX、または電話・郵送にてお申し込みください。  
※記載いただいた内容は、受講時の本人確認、受講者台帳の作成、当講座に関するご案内等、  
創業支援に関する事業目的以外には使用いたしません。  
詳細は当所HPでもご確認できます。 <https://www.togane-cci.or.jp/>

申し込みはメールでもOK  
QRコードが読み込めない時は  
isaka@togane-cci.or.jp まで

